

Es representante exclusiva de la alemana DEHN + SÖHNE

Protección contra rayos y sobretensiones: una firma local quiere expandirse en la industria de Oil & Gas



Con más de 20 años de existencia, Ángel Reyna & Asociados es una empresa argentina especializada en el campo de la protección contra rayos y sobretensiones que en los últimos tiempos ha crecido alrededor de un 20% anual.

Dirigida por el reconocido experto Ángel Reyna, presidente de la Comisión de Protección contra Descargas Atmosféricas en la Asociación Electrotécnica Argentina (AEA), hoy apuesta a incrementar su participación en el mercado energético local.

Se trata de Ángel Reyna & Asociados, cuyo crecimiento en los últimos tiempos osciló en torno a un 20% anual. Con más de dos décadas en el país, la firma apunta a seguir ampliando su presencia dentro del mercado energético a escala nacional.

Para ello, cuenta con el respaldo de la compañía alemana DEHN + SÖHNE -de la cual es representante exclusiva-, líder en el rubro a escala internacional

“Para nosotros el mercado

argentino es uno de los más importantes de Sudamérica. En ese sentido, he venido especialmente para colaborar con la expansión de Ángel Reyna & Asociados, sobre todo dentro de la industria de

Oil & Gas, que constituye un segmento clave para nuestro negocio”, señaló durante su reciente visita al país Helmut Pusch, *export manager* para América, África subsahariana, España y Portugal de DEHN + SÖHNE.

Según el directivo, resulta altamente probable que más allá de la actual crisis financiera el sector energético local continúe creciendo. “El aumento de nuestra participación en el segmento dependerá en gran medida de su desarrollo industrial. En los últimos años el desempeño de las ventas de Ángel Reyna & Asociados ha sido más que satisfactorio, y nuestra idea de cara al futuro es seguir en la misma senda. A nivel mundial, en tanto, esperamos mantener la posición que alcanzamos hasta el momento”, aseguró.

DEHN + SÖHNE cuenta con más de 1.300 empleados en todo el planeta (de los cuales unos 870 se encuentran en Alemania). “A través de nuestras filiales y representantes estamos presentes en más de 70 países”, precisó.

A su entender, las dificultades que hoy registra la economía global se deben a que los bancos dejaron de tenerse confianza entre sí, lo cual se tradujo en una escasez de liquidez en el mercado. Más allá de la postergación momentánea de algunos proyectos industriales, en su opinión los efectos de la crisis no serán tan severos para su organización.



Pusch //

“No deberíamos sentir demasiado esta recesión. Básicamente, los rayos seguirán cayendo por más que estemos envueltos en una crisis financiera, y la gente siempre demandará nuestros productos para protegerse contra ellos”

“Nosotros, que somos expertos en la fabricación y comercialización de equipos de protección contra descargas de rayo y sobretensiones, no deberíamos sentir demasiado esta recesión. Básicamente, los rayos seguirán cayendo por más que estemos envueltos en una crisis financiera, y la gente siempre demandará nuestros productos para protegerse contra ellos”, explicó.

Potencial inagotable

También de visita por la Argentina, Pablo Valentín Gamazo, gerente de Dehn Ibérica (filial española de DEHN + SÖHNE), apuntó que

hasta hace muy poco tiempo la actividad estaba de parar bien en su país.

“Afortunadamente durante los últimos años hemos registrado un crecimiento sostenido. Sin embargo, creemos que la crisis vigente detendrá nuestra expansión debido a que muchas iniciativas que implicaban la adquisición e instalación de nuestros productos entraron en *stand by*”, admitió.

No obstante, a su criterio no pasará mucho tiempo hasta que se produzca una generalizada recuperación. “Los productos que ofrecemos tienen una demanda potencial prácticamente inagotable. Mientras »



Valentín-Gamazo //

“Los productos que ofrecemos tienen una demanda potencial prácticamente inagotable. Mientras que Alemania representa un mercado maduro, el de España es apenas adolescente y el de la Argentina podría decirse que está en plena infancia”

que Alemania representa un mercado maduro, el de España es apenas adolescente y el de la Argentina podría decirse que está en plena infancia. Hay mucho por hacer, sobre todo con el aliciente de saber que estas soluciones han triunfado en todo el mundo”, indicó.

A diferencia de las filiales, que sólo pueden comercializar los productos de DEHN + SÖHNE y deben respetar todo lo referido al uso de su logo e imagen, las firmas representantes -como es el caso de Ángel Reyna & Asociados- sólo tienen como restricción no comercializar productos que resulten incompatibles con los de la entidad alemana.

Época de oportunidades

Para Valentín-Gamazo, mientras que la estrategia de Dehn Ibérica ha identificado interesantes nichos de negocios en el sector de las energías renovables, en Alemania DEHN + SÖHNE se orienta a prácticamente todas las industrias.

A decir de Pusch, en la Argentina el segmento de las fuentes energéticas alternativas aún no se encuentra suficientemente desarrollado, por lo que las mejores perspectivas para el corto y mediano plazo siguen depositadas en la industria de Oil & Gas.

De acuerdo con el directivo alemán, esta crisis puede convertirse en una época de oportunidades a lo largo y ancho del planeta, puesto que obligará a los gobiernos a invertir dinero en industrias que generen desarrollo. “Esto ya se está viendo en Estados Unidos y en Alemania, y muy pronto tendrá lugar en otras naciones. Y nosotros podemos aprovecharlo”, señaló.

Según sus palabras, a diferencia de lo que hacen sus competidores, DEHN + SÖHNE se dedica exclusivamente a su especialización, lo cual le brinda un plus en materia de liderazgo tecnológico. “Mientras que otros tienen una presencia reactiva en el mercado de la protección contra rayos y sobretensiones la nuestra es netamente activa: no se trata de un mero desprendimiento; es nuestra actividad principal”, comparó.

Capacitación permanente

A fin de ofrecer la mayor protección posible contra los daños causados por la electricidad de las tormentas y los riesgos derivados de la corriente eléctrica, Ángel Reyna & Asociados cuenta con un equipo profesional capaz de proporcionar asistencia técnica, diseño de proyectos, análisis integral de casos puntuales y garantía de calidad y seguridad.

La actividad de la compañía no se limita a brindar productos de primer nivel sino también agrega valor a través del soporte técnico y la elaboración de documentación tanto para fomentar la correcta planificación y utilización de instalaciones como para impulsar la optimización de su conservación y mantenimiento.

Asimismo, con el propósito de salvaguardar la integridad de los bienes y propiedades de sus clientes la empresa sostiene una política de capacitación continua a fin de ampliar y perfeccionar los conocimientos y potencialidades de su personal. ©